# Makléři mají díky službě ReCloud víc času na práci s klienty

**Praha 28. srpna 2024 – Realitní trh prochází v posledních letech výraznou proměnou. Digitalizace mění způsob práce makléřů, kteří mohou využívat nové cesty, jak zefektivnit své postupy, a hlavně nabídnout klientům lepší služby. Virtuální prohlídky, online nacenění nemovitostí či digitální podepisování dokumentů jsou dnes standardní součástí služeb. Pro tyto a další účely vznikla platforma ReCloud, která tyto funkce obohacuje a spojuje i s finančními službami či zprostředkováním instalace fotovoltaické elektrárny.**

*„ReCloud není realitní kanceláří, ale komplexním digitálním zázemím pro zkušené makléře. Nabízí jim celou řadu nástrojů, od softwaru pro správu nemovitostí přes marketingovou podporu až po právní servis. Makléři tak mohou využívat výhody moderních technologií, mají zajištěné technické zázemí a mohou se naplno věnovat své práci,“* vysvětluje Michal Naď, realitní specialista ze společnosti FinGO, která za vývojem ReCloudu stojí.

Jednou z klíčových výhod platformy je její propojení s finančními službami. Díky tomu mohou makléři nabídnout klientům komplexnější servis, včetně zprostředkování úvěru na financování nákupu nemovitosti či jejího pojištění. Platforma zároveň umožňuje makléřům získat dodatečný příjem z každé prohlídky, a to i v případě, že se nemovitost neprodá:

*„Náš systém otevírá makléřům nové zdroje příjmů. Díky honorovaným eProhlídkám a provizím z hypotečních úvěrů bez rizika storno poplatků mohou makléři zvýšit své výdělky. Po vzoru mateřského FinGO a jeho FinGO marketu jsme v letošním roce zahájili distribuci obchodních příležitosti našim spolupracujícím realitním kancelářím a makléřům. V rámci systému ReCloud mohou v modulu akvizic zobchodovat ověřené leady a zvýšit tak svůj příjem,“* pokračuje Michal Naď a dodává: *„S rostoucím obratem u nás mohou makléři dosáhnout až stoprocentní provize.“*

Kromě klasické práce s nemovitostmi ReCloud umožňuje makléřům zapojit se do developerských projektů nebo se podílet na jejich akvizici, a to včetně zajištění peněz na výkupy nemovitostí a rekonstrukce. Kromě toho mají přístup k databázi potenciálních klientů, kteří zvažují prodej své nemovitosti, ale ještě ji aktivně nenabízejí na trhu. To dává zapojeným makléřům možnost oslovit tyto majitele s nabídkou služeb dříve než konkurence. ReCloud dále zajišťuje technické inspekce nemovitostí, tvorbu cenových map, automatizovaný monitoring soukromé inzerce, home staging či home lifting. Poskytuje také možnosti kontinuálního vzdělávání prostřednictvím online školení a přístupu do akademie.

**Reality, finance a fotovoltaika v jednom systému**

*„Nevěříme tomu, že existuje jedna osoba, která je zároveň výborným finančním expertem na hypotéku, životko, zároveň klientovi prodá byt a namontuje fotovoltaiku. A ještě mu na to vyřídí dotaci. Proto vytváříme ekosystém, do kterého bereme lidi, kteří pak umí efektivně spolupracovat. Celý proces je profesionálně propojený a sledovaný a díky tomu umíme našim lidem i platit víc peněz,“* vysvětluje Michal Naď.

*„Za necelý rok fungování v Česku a na Slovensku se do systému zapojilo přes sto realitních makléřů. Od podobných projektů se ReCloud odlišuje právě především propojením s finančními produkty či možností zajištění výstavby a financování fotovoltaické elektrárny,“* uzavírá Michal Naď.

***O společnosti FinGO:***

*Digitální finančně-poradenská společnost FinGO.cz začala v České republice působit v roce 2021 s cílem přinést makléřům i klientům pohodlí, férovost a díky digitálním technologiím také příležitost, jak oslovit nové klienty. V současnosti má společnost přes 580 vázaných zástupců, kteří působí po celé České republice. V roce 2022 patřila k nejrychleji rostoucím makléřským společnostem, přičemž v oblasti úvěrů rostla nejrychleji ze všech. Významný podíl produkce FinGO.cz pochází z online příležitostí, které společnost sama vytváří pro své vázané zástupce.*

[](https://www.youtube.com/@fingocz3140)[](https://twitter.com/fingocz)[](https://www.linkedin.com/company/fingo-cz/)[](https://www.facebook.com/fingo.cz)*Společnost FinGO je součástí lokální investiční skupiny InTeFi Capital podnikatele a investora Lukáše Nováka. Skupina vlastní a řídí české a slovenské společnosti z oblastí informačních technologií, financí, a real estate developmentu. Podíl vlastní například v technologické skupině BiQ Group, která vytváří komplexní a udržitelné IT projekty s budoucností. Společnost FinGO.sk byla založena před pěti lety a stala se jednou z nejrychleji rostoucích společností ve svém oboru na Slovensku. Více než 1100 odborníků působí ve všech 79 okresech Slovenska a stará se o téměř 110 000 spokojených klientů.*